

Program Partnerski

Zostań Partnerem nowoczesnego data center i zacznij zarabiać bez ograniczeń.

Współpracujemy z firmami projektującymi rozwiązania IT, wdrażającymi systemy ERP oraz prowadzącymi działalność konsultingową lub doradztwo biznesowe. Stworzyliśmy prosty Program Partnerski, oferując dwa atrakcyjne modele współpracy. Wybierz odpowiedni model, poznaj szczegóły i zacznij zarabiać z Exea.

MODEL RESELLER

W Modelu Reseller wykupujesz nasze usługi i dostarczasz dla swoich Klientów. Zwiększasz swój zysk dzięki specjalnym rabatom, zarabiając miesięcznie na większej marży. Dedykowane ceny na nasze usługi pozwalają zmniejszyć koszty dla Twojego Klienta końcowego. Im większy obrót miesięczny osiągasz, tym większe rabaty i dodatkowe wsparcie otrzymujesz.

Podpisujesz jedną umowę współpracy i składasz proste zamówienia na uruchomienie kolejnych standardowych usług. W razie potrzeby każdorazowo możesz podpisać osobną umowę dla dedykowanej usługi.

Wartość miesięcznych opłat za wszystkie usługi jest sumowana. Rabat naliczany jest zgodnie z poniższym stopniowaniem (z wyłączeniem kosztów energii i chłodzenia w usłudze kolokacji oraz kosztów licencji zewnętrznych w usłudze cloud). Wszystkie ceny podane są w wartościach netto.

Wartość usług /mc	Rabat	Wartość po rabacie	Zysk /mc
od 2.000,00 PLN	15%	od 1.700,00 PLN	od 300,00 PLN
od 10.000,00 PLN	20%	od 8.000,00 PLN	od 2.000,00 PLN
od 25.000,00 PLN	25%	od 18.750,00 PLN	od 6.250,00 PLN

Wsparcie na poziomie technicznym:

dedykowany inżynier

Wsparcie na poziomie sprzedażowym:

dedykowany opiekun

Gwarancja ceny dla partnerów:

najniższa cena na usługi standardowe

MODEL REKOMENDACJI

W Modelu Rekomendacji zwiększasz swój zysk dzięki poleceniu usług Exea. Zarabiasz po wdrożeniu przez Exea każdej nowej usługi z przekazanej Rekomendacji.

Podpisujesz jedną umowę współpracy i każdorazowo przesyłasz nam proste rekomendacje za pomocą wiadomości email według ustalonego szablonu (przedstawiasz osobę decyzyjną po stronie zainteresowanej firmy, nazwę firmy oraz rodzaj usługi Exea, którą jest zainteresowana). Twoja Rekomendacja zostaje przyjęta, a następnie otrzymujesz informację zwrotną o statusie usługi (nowa usługa / już realizowana usługa).

Otrzymasz wypłatę jednorazowej prowizji, pod warunkiem jeżeli w terminie do 45 dni kalendarzowych od daty otrzymania Twojej rekomendacji zostanie zawarta z Klientem umowa na nową usługę na okres nie krótszy niż 12 miesięcy.

Wypłata prowizji dokonywana jest po zaksięgowaniu wpłaty Klienta za pierwszy pełny okres rozliczeniowy (miesiąc). Im większa miesięczna wartość usługi, tym większą prowizję otrzymujesz zgodnie z poniższym stopniowaniem (z wyłączeniem kosztów energii i chłodzenia w usłudze kolokacji oraz kosztów licencji zewnętrznych w usłudze cloud). Wszystkie ceny podane są w wartościach netto.

Wartość nowych usług w mc	Jednorazowa prowizja	Jednorazowa wypłata
od 2.000,00 PLN	50%	od 1.000,00 PLN
od 10.000,00 PLN	60%	od 6.000,00 PLN
od 25.000,00 PLN	75%	od 18.750,00 PLN

Minimalny okres umowy nowego Klienta:	12 mc
Akceptowalne Rekomendacje:	tylko nowe usługi
Termin związania Rekomendacją:	45 dni kalendarzowych
Sposób rozliczenia:	po dokonaniu wpłaty Klienta
Termin wypłaty prowizji:	7 dni

KONTAKT

56 699 54 11
cloud@exea.pl
www.exea.pl

Exea Data Center
ul. Włocławska 167
87-100 Toruń